

## Säljare / Account Manager ANSYS

EDR Medeso är inne i en mycket positiv utveckling och vi blev utsedda till ANSYS Channel partner of the year i Europa 2016. Vi har ett nytt och dynamiskt ledarteam med ambitiösa tillväxtplaner och vi är världsledande inom bland annat nya tjänster och lösningar som bygger på kopplingen mellan IoT och simuleringar.

Men för att lyckas med våra ambitioner behöver vi bli fler, och vi söker därför just nu två nya säljare till våra kontor i antingen Göteborg eller Västerås för att sälja "The Virtual Test Lab", baserat på ANSYS simuleringsprogramvara och tillhörande tjänster. Du får en central roll i ett erfaret säljteam med god uppsida för framgångsrika säljare.

### Dina ansvarsområden:

- Försäljning av ANSYS programvara, inklusive underhållsavtal, kurser och tjänster, till både existerande och nya kunder.
- Att i alla tänkbara forum marknadsföra vårt "Virtual test lab!"-koncept
- Att hjälpa dina kunder att framgångsrikt utöka sitt användande av simuleringar både på bredden och på djupet.
- Att sälja tjänster som stödjer ett utökat användande av simuleringar hos dina kunder.
- Att tillsammans med alla andra på EDR Medeso fortsätta bygga en framgångsrik och ledande aktör inom simuleringsdriven design, virtuell produktutveckling och predictive maintenance.
- Och sist men inte minst, leverera försäljning i linje med de mål som sätts upp.

### Vem vi tror du är:

- Du har relevant erfarenhet av B2B-försäljning inom närliggande områden
- Du har en civilingenjörsexamen eller liknande
- Du är passionerat intresserad av ny teknologi i allmänhet och simulering i synnerhet och gillar att jobba i entreprenörmiljö
- Du gillar att få saker gjorda, och är resultatorienterad och initiativrik
- Du har lätt för att jobba med människor
- Du är duktig på att argumentera på både engelska och svenska
- Du tål att jobba under stress i perioder.

### Vad vi erbjuder:

- En dynamisk arbetsplats med mycket säljfokus
- En varierad tjänst med en hel del resande i framförallt Sverige
- En av Nordens största simuleringsmiljöer som stöd i ditt säljarbete
- Marknadsledande produkter inom samtliga simuleringsområden
- Attraktiva kontor i centrala delarna av både Göteborg och Västerås
- Utmärkta lösningar för pension och hälsa
- Konkurrenskraftig lön och förmåner
- Goda karriärmöjligheter för rätt personer.

EDRMedeso är Nordens ledande leverantör av programvara för teknisk simulering och relaterade tjänster. Koncernen EDR Medeso har mer än 800 kunder i Norden och Baltikum och omsätter för över 250 MSEK per år. EDR Medeso är också Europas näst största återförsäljare av ANSYS programvara för fluiddynamik (CFD), mekaniska/termiska/dynamiska beräkningar (FEA), samt elektromagnetiska beräkningar inklusive elektronik och systemsimuleringar.

Vi är idag över 70 anställda, fördelade på våra 5 kontor i Norden och av dessa sitter drygt 20 i Sverige.

EDRMedeso representerar förutom ANSYS också världsledande produkter inom Building Information Modeling (BIM) från Tekla Structures, samt produkter från CSI (SAP2000, ETABS, SAFE och CSIBridge) och Sigma GmbH (ROHR2). För ytterligare information se vår hemsida [www.edrmedeso.com](http://www.edrmedeso.com).

Låter det som något för dig? Sänd en kortfattad ansökan med CV snarast til Marcus Oledal, VP sales på e-post [marcus.oledal@edrmedeso.com](mailto:marcus.oledal@edrmedeso.com) eller ring 031-7595040. Vi önskar att tillsätta tjänsten så snart som möjligt.

