



## Sælger / Account Manager ANSYS

EDRMedeso er i en meget positiv udvikling og blev Channel Partner of the year i Europa 2016 for ANSYS. Vi har et nyt dynamisk lederteam med ambitiøse vækstplaner og vi er verdensledende indenfor nye tjenester og løsninger der bygger på koblingen mellem IoT og simulering.

For at lykkes med vore ambitioner skal vi være flere. Derfor har vi brug for en sælger mere til vores kontor i Hørsholm. Du skal sælge "The Virtual Lab" baseret på ANSYS simuleringssoftware og tilhørende ydelser. Du får en central rolle i vores eksisterende salgsteam med gode muligheder for den rette person.

### Dine ansvarsområder

Salg af ANSYS software samt vedligeholdelsesaftaler, kurser og konsulentytelser til eksisterende og nye kunder.

I alle tænkbare fora markedsføre EDRMedeso og vores "Virtual Lab" -koncept.

At hjælpe dine kunder til succesfuldt anvende simulering - både i bredde og dybde.

At sælge konsulentytelser som støtte til anvendelsen af simulering hos dine kunder.

At sammen med dine kollegaer hos EDRMedeso fortsat bygge en succesfuld og ledende aktør indenfor simuleringdrevet design, virtuel produktudvikling og Digital Twin / Predictive Maintenance.

Og sidst men ikke mindst at kunne leve op til de aftalte budgetter

### Hvem er du?

Du har erfaring fra B2B salg i dette eller lignende områder.

Du er alment interesseret i forretning og teknologi og måske specifikt i simulering.

Du trives i et entrepreneur miljø.

Du holder af, at få noget fra hånden og du er resultatorienteret & initiativrig.

Det er naturligt for dig at arbejde med mennesker.

Du er dygtig til at argumenterer – både på dansk og engelsk.

Du kan lide at have travlt – også i de perioder hvor der er MEGET travlt.



EDRMedeso tilbyder:

En dynamisk arbejdsplads med focus på salg.

Et varieret job med rejseaktivitet.

En af nordens største simuleringsaktører som støtte til dit salgsarbejde.

Markedsledende leverandør indenfor simulering.

Attraktivt kontor i Hørsholm businesspark.

Konkurrencedygtig løn og vilkår.

Gode karrieremuligheder for denne rette person.

EDRMedeso er nordens førende leverandør af software for simulering og tilhørende tjenester såsom kurser og konsulentytelser. Koncernen EDRMedeso har mere end 800 kunder i Norden & Baltikum og omsætter for mere end 250 MDKR per år. EDRMedeso er også Europas næststørste forhandler for ANSYS software blandt andet indenfor Fluid Dynamic (CFD), mekaniske/termiske/dynamiske (FEA) samt elektromagnetiske beregninger inklusiv elektronik og systemsimuleringer.

Vi nærmer os 80 medarbejdere fordelt på 5 kontorer i Norden.

EDRMedeso repræsenterer foruden ANSYS også verdensledende produkter indenfor BIM (Building Information Modeling) fra Tekla structures samt produkter fra CSI (SAP2000, ETABS, SAFW og CSI bridge) og Sigma GmbH (ROHR2). For yderligere information se [edrmedeso.com](http://edrmedeso.com)

Hvis dette er noget for dig så send en kortfattet ansøgning og CV snarest til Mark Milton, Country Manager via email: [mark.milton@edrmedeso.com](mailto:mark.milton@edrmedeso.com). Du er også velkommen til at ringe på +45 89808980. Vi ønsker at kunne besætte stillingen snarest muligt.